NORWEGIAN CRUISE LINE gehört zu den international führenden Kreuzfahrtreedereien. Mit mehr als 48 Jahren Erfahrung, einer der modernsten Flotten weltweit und unserem einzigartigen Freestyle Cruising Konzept haben wir uns als Innovationsführer in der Branche etabliert. Wir bieten ein vielseitiges, spannendes und internationales Arbeitsumfeld und suchen zur Verstärkung unseres Teams im Bereich Business Development ab sofort eine/n:

## Business Development Manager / Norddeutschland (m/w)
## (Homeoffice – Vorzugsweise Wohnsitz in Hamburg)

**Ihre Aufgaben**

- Betreuung und Pflege von bestehenden Vertriebspartnerschaften in der Region
- Aktive Suche nach neuen Vertriebsmöglichkeiten (auch außerhalb der klassischen Vertriebskanäle)
- Initialisierung von Business/Marketingplänen mit den Vertriebspartners sowie weiterer Vertriebsaktionen um das vorgegebene Umsatzziel zu erreichen
- Permanentes Controlling der Ergebnisse, Budgets und der geschäftlichen Entwicklung innerhalb dieser Region
- Entwicklung und Durchführung von maßgeschneiderten Trainingsprogrammen für unsere Vertriebspartner
- Teilnahme an Messen, Kongressen, Roadshows und Endkonsumentenveranstaltungen
- Aufbereitung von Statistiken bzw, Reports und permanente Pflege des CRM's (Salesforce), Marktforschung
- Aktive Zusammenarbeit mit den relevanten Abteilungen in unser Zentrale für Kontinentaleuropa, Wiesbaden (Revenue Management, Marketing, Reservations (FIT & Gruppen) und Buchhaltung
- Weiterentwicklung der bestehenden Prozesse um einen bestmöglichen Workflow zu garantieren

**Ihr Profil**

- Abgeschlossene touristische Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung im touristischen Vertrieb, Reisebüroerfahrung von Vorteil
- Erfahrungen im Key Account Management
- Aufgeschlossene und kontaktfreudige Verkaufspersönlichkeit
- Teamfähigkeit, Belastbarkeit, Reisebereitschaft und Flexibilität
- Sicherer Umgang mit allen gängigen MS-Office Programmen und CRS Buchungssystemen (z.B. Toma, Merlin)
- Gute analytische Fähigkeiten sowie Organisations- und Verhandlungsgeschick
- Fließende Englischkenntnisse in Wort und Schrift (weitere Fremdsprachen von Vorteil)
- Führerschein

**Wir bieten Ihnen**

- Eine internationale Unternehmenskultur und ein dynamisches Team
- Spannende Aufgaben in einem zukunftsweisenden Markt
- Kollegiales Arbeitsklima und ein hohes Maß an Eigenverantwortung
- Vielfältige Mitarbeiter-Benefits und -Events

**Wir freuen uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen per E-Mail an:**

Tanja Benhardt, HR Manager Europe: jobs@ncl.com, Tel.: +49 611 3607 102